Design and Development of an E-commerce Website as a Media for Dissemination Information and Product Marketing at CV Rahayu Barokah Gedongsari

Assifah Salsabiilaa Rossa¹⁾, Azizah²⁾, Mellasanti Ayuwardani³⁾, Jati Nugroho⁴⁾ Administrasi Bisnis, Politeknik Negeri Semarang, Jl. Prof. Sudarto, Semarang, 5027 E-mail: azizah@polines.ac.id

ABSTRACT

The development of information technology, especially the internet, is currently prosessing rapidly and has become a crucial medium for information dissemination and communication. The increasing number of internet users is driving the growth of e-commerce in Indonesia. CV Rahayu Barokah Gedongsari is an SME engaged in the production and sale of natural skin care products under the brand "Ralodex". CV Rahayu Barokah Gedongsari still lacks information about its products and does not have a wide marketing rich. To address this issue, an informative e-commerce website is developed to introduce the brand "Ralodex" and expand its marketing reach. The objective of this research is to design an e-commerce website as a media for dissemination infromation, presenting detailed product information to introduce the brand expand its marketing reach. The methods used is developing this website is Waterfall method, which involves several stage: requirement analysis and definition, ayatem and software design, implementation and unit testing, integration and system testing, operation and maintenance. The outcome of this e-commerce website design is to provide ease of access for visitors from various devices, and it offers extensive product information, making it an effective online media for information dissemination with boarder marketing reach.

Keywords: Website, E-commerce, Media Penyebaran Informasi, Pemasaran, Waterfall

Rancang Bangun Website E-commerce sebagai Media Penyebaran Informasi dan Pemasaran Produk Pada CV Rahayu Barokah Gedongsari

Abstrak

Perkembangan teknologi informasi khususnya internet, saat ini berkembang dengan pesat dan menjadi media penyebaran informasi dan komunikasi yang penting. Peningkatan jumlah pengguna internet mendorong pertumbuhan *e-commerce* di Indonesia. CV Rahayu Barokah Gedongsari adalah UMKM yang bergerak di bidang produksi dan penjualan produk perawatan kulit alami dengan *merk* "Ralodex". CV Rahayu Barokah Gedongsari masih minim dalam memberikan informasi mengenai produk dan belum memiliki jangkauan pemasaran yang luas. Dari permasalahan yang terjadi, maka dibuatlah *website e-commerce* yang informatif untuk memperkenalkan *merk* Ralodex dan memperluas jangkauan pemasaran. Tujuan dari penelitian ini adalah merancang *website e-commerce* sebagai media penyebaran informasi yang menyajikan informasi terkait detail produk sehingga dapat memperkenalkan *brand* dan memperluas jangkauan pemasaran. Metode yang digunakan dalam perancangan *website* ini adalah metode *Waterfall* dengan beberapa tahapan yaitu *requirement analysis and definition, system and software design, implementation and unit testing, integration and system testing, operation and maintenance*. Hasil dari perancangan *website e-commerce* ini adalah memberikan kemudahan bagi pengunjung yang akan mengakses *website* melalui perangkat

apa saja, memuat banyak informasi detail produk yang dijual sehingga *website* tersebut menjadi media penyebaran informasi *online* dengan jangkauan pemasaran yang lebih luas.

Kata Kunci: Website, E-commerce, Media Penyebaran Informasi, Pemasaran, Waterfall

PENDAHULUAN

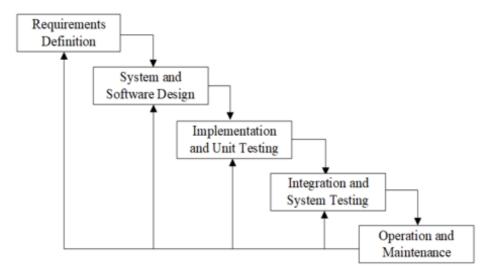
Perkembangan teknologi informasi khususnya internet, saat ini berkembang dengan pesat dan menjadi media penyebaran informasi dan komunikasi yang penting. Di Indonesia, jumlah pengguna internet terus meningkat, mencapai 78,19% pada periode 2022-2023. Peningkatan jumlah pengguna internet mendorong pertumbuhan e-commerce di Indonesia. Ecommerce merupakan konsep ekonomi digital yang dirancang melalui website sehingga akan mempermudah suatu produk untuk bisa lebih dikenal masyarakat luas bahkan sampai masyarakat antar negara. Banyak perusahaan menggunakan website untuk menampilkan profil perusahaan, produk vang dijual dan melakukan branding. Semakin banyak orang yang mengetahui website suatu perusahaan, maka tingkat keberhasilan branding semakin tinggi.

CV Rahayu Barokah Gedongsari adalah UMKM yang bergerak di bidang produksi dan penjualan produk perawatan kulit alami dengan merk "Ralodex". CV Rahayu Barokah Gedongsari masih minim dalam memberikan informasi mengenai produk dan belum memiliki jangkauan pemasaran yang luas. Kompetitor lain di bidang yang sama telah menerapkan website e-commerce sebagai media untuk memperkenalkan produk dan memperluas jangkauan pemasaran. Oleh karena itu, CV Rahayu Barokah Gedongsari juga perlu mengikuti trend pemasaran digital dengan membuat website e-commerce yang informatif untuk memperkenalkan *merk* Ralodex dan memperluas jangkauan pemasaran.

Dengan demikian permasalahan ini menarik untuk diangkat penelitian dengan iudul "Rancang Bangun Website E-Commerce sebagai media penyebaran informasi dan pemasaran produk pada CV Rahayu Barokah Gedongsari". penelitian in, diharapkan dapat membantu pembuatan proses serta pengimplementasian website e-commerce pada CV Rahayu Barokah Gedongsari sebagai media penyebaran informasi yang detail terkait produk secara lengkap sehingga dapat memperkenalkan brand Ralodex dan diharapkan dapat memperluas jangkauan pemasaran.

METODE PENELITIAN

Dalam penelitian ini, digunakan metode pengembangan sistem yaitu metode waterfall. Metode waterfall merupakan suatu pendekatan yang sering disebut sebagai metode air terjun dan juga dikenal sebagai siklus hidup klasik (*classic life cycle*) yang mana pengerjaannya dimulai secara berurutan dan sistematis menggunakan perangkat lunak (Wahid, 2020). metode waterfall terdapat serangkaian tahapan yang harus didefinisikan dan diselesaikan secara berurutan. Setiap tahap harus selesai sebelum melanjutkan ke tahap tuiuan berikutnya dengan menghindari pengulangan tahapan (Sadi, Lucitasari, & Khannan, 2019). Adapun tahapan metode waterfall bisa dilihat pada gambar 1.



Sumber: Software Engineering (Sommerville, 2011).

Gambar 1. Metode Waterfall

Tahapan pertama dalam metode waterfall yaitu requirements analysis and definition (analisis dan definisi kebutuhan), yang mana dilakukan analisis layanan sistem, kendala dan tujuan yang telah ditetapkan melalui konsultasi dengan pengguna sistem. Hasil analisis kemudian dijelaskan secara rinci dan berfungsi sebagai spesifikasi Tahapan yang kedua yaitu system and software design, pada tahap desain sistem, dilakukan alokasi kebutuhan baik untuk perangkat keras maupun perangkat lunak dengan tujuan membangun keseluruhan sistem. Dalam perancangan perangkat lunak, proses ini mencakup identifikasi dan pembuatan representasi abstrak dari sistem perangkat lunak serta keterkaitannya. Tahapan yang ketiga yaitu implementation and unit testing, pada tahap implementasi, desain perangkat lunak diwujudkan menjadi sekelompok program atau unit unit program kemudian pada tahap pengujian unit, setiap unit diperiksa secara terpisah untuk memverifikasi apakah masingmasing memenuhi spesifikasinya. Tahapan yang ke-empat yaitu integration and system testing dalam tahap integrasi dan pengujian sistem, unit program terintegrasi dan

dilakukan pengujian sebagai sistem yang lengkap guna memastikan bahwa perangkat lunak telah memenuhi persyaratan. Setelah tahap pengujian, sistem perangkat lunak dikirim ke pelanggan. Tahapan yang terakhir adalah operation and maintenance dilakukan pengoperasian pemeliharaan. Pemeliharaan dilakukan untuk mengoreksi dan memperbaiki kesalahan yang tidak terdeteksi pada tahapan siklus sebelumnya, meningkatkan implementasi unit sistem dan meningkatkan layanan sistem secara keseluruhan.

HASIL DAN PEMBAHASAN

Bentuk kegiatan dalam skripsi ini adalah merancang website e-commerce yang berisikan informasi mengenai produk brand Ralodex dari CV. Rahayu Barokah Gedongsari. Selain itu, perancangan website e-commerce ini dimaksudkan untuk memperluas jangkauan pemasaran. Metode yang digunakan untuk merancang website ini adalah metode waterfall.

Requirement Analysis and Definition

Pada tahap ini hal yang dilakukan adalah mengumpulkan data pengamatan secara langsung, wawancara dengan pemilik usaha yaitu Bapak Marjono dan komunikasi melalui WhatsApp untuk mendapatkan data dan informasi mengenai produk Ralodex, proses pemasaran dan media promosi vang digunakan. Berdasarkan analisis data yang ditemukan sistem lama (legacy system) dalam pemasaran produk Ralodex yang terdiri dari tiga bagian yaitu pertama, pemasaran produk masih mengandalkan pelayanan offline yaitu dengan sistem menitipkan barang ke beberapa toko dan pembeli dapat langsung mendatangi CV Rahayu Barokah Gedongsari untuk membeli produk. Kedua, dalam sistem pemasaran online. Ralodex hanya dijual melalui platform WhatsApp sehingga jangkauan terbatas. pemasaran masih Ketiga, informasi penvebaran produk mengandalkan media offline seperti brosur, dan promosi dilakukan melalui WOM (Word of Mouth) atau berdasarkan rekomendasi dari mulut ke mulut.

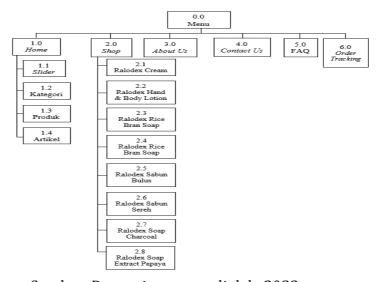
Berdasarkan kurang efektifnya penyebaran informasi dan pemasaran menggunakan sistem lama, maka dilakukan perancangan website e-commerce menggunakan CMS WordPress dengan plugin Woocommerce dikarenakan mudah digunakan bagi pemula dan dioperasikan oleh banyak pengguna. Tujuan perancangan e-commerce adalah sebagai penvebaran informasi media memperluas jangkauan pemasaran online produk Ralodex yang diproduksi oleh CV. Rahayu Barokah Gedongsari. Selain itu, konsumen dapat melihat produk yang dipasarkan beserta price list melalui katalog produk pada website. Adapun sistem baru (to be system) dari Ralodex yaitu adanya penvebaran informasi media dan sehingga pemasaran secara online konsumen dapat melihat produk-produk yang ada di katalog melalui e-commerce dimana saja dan kapan saja selama masih terhubung dengan jaringan internet, pada ecommerce didukung berbagai macam fitur memudahkan konsumen memperoleh informasi dan transaksi produk seperti *live chat* yang memudahkan konsumen untuk berkomunikasi secara langsung dengan admin, gallery product, pengkategorian produk, layanan distribusi produk (shipping method) yang memberikan banyak pilihan untuk konsumen dalam menggunakan iasa pengiriman barang sesuai dengan kebutuhan, layanan oembayaran (payment *method*) dan lain sebagainya. Kemudian sistem baru tidak diperlukan pada tambahan tenaga kerja baru penggunaan *e-commerce*. Pengoperasian dan pengelolaan *e-commerce* dilakukan oleh owner. Setelah dilakukan analisis sistem lama (legacy system) dan analisis sistem baru (to be system) maka ditemukan gap analisis yaitu perbedaan peningkatan yang terjadi pada sistem baru menggunakan ecommerce dibandingkan dengan sistem lama pada Ralodex. Adapun hasil dari gap analisisnya antara lain, pada sistem lama menggunakan media penyebaran informasi offline seperti brosur dan strategi WOM (Word of Mouth) atau promosi dari mulut ke mulut. sedngkan pada sistem konsumen dapat mengetahui informasi mengenai produk Ralodex baik dari varian, harga, foto produk dan lain sebagainya. Pada sistem lama pendekatan yang digunakan adalah direct selling dimana pembeli melakukan pembelian langsung dengan mendatangi CV. Rahayu Barokah Gedongsari atau mendatangi tokoproduk toko vang dititipi Ralodex. sementara pada sistem baru menggunakan sistem *indirect* selling pembeli dapat melakukan pembelian melalui website ecommerce dimana saja dan kapan saja serta dapat terintegrasi dengan WhatsApp. Pada sistem lama proses *shipping* yang dilakukan

masih menggunakan sistem perhitungan manual. Sementara pada sistem baru perhitungan dapat otomatis dilakukan oleh sistem dan dapat memilih jasa pengiriman yang lebih murah dan sesuai dengan kebutuhan.

System and Software Design

Dalam tahapan ini dilakukan perencanaan desain terlebih dahulu agar

website yang dibuat bisa berjalan dengan baik dan sesuai dengan yang diharapkan. Desain yang dibuat meliputi HIPO dan desain layout. Hierarchy Input Process Output (HIPO) merupakan alat dokumentasi program yang bertujuan untuk meningkatkan efisiensi dalam proses perawatannya. Gambar 2 adalah rancangan HIPO dalam perancangan website ecommerce Ralodex.



Sumber: Data primer yang diolah, 2023.

Gambar 2. Diagram HIPO

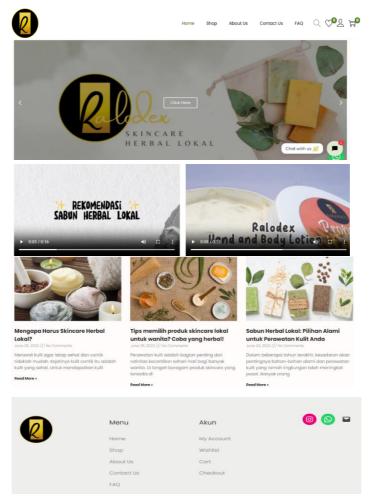
Selanjutnya dilakukan desain layout untuk halaman depan website Ralodex menggunakan tata letak (layout) yang ramah pengguna agar mudah dipahami dan mudah diakses oleh pengunjung website ecommerce. Desain lavout website ecommerce Ralodex Herbal terdiri dari bagian header, slider, video, kategori, produk, artikel, dan footer. Header berisi menu navigasi jika diklik akan muncul beberapa pilihan seperti Home, Shop, About Us, Contact Us, FAQ, dan Order Tracking. Selanjutnya slider, pada bagian slider terdapat 3 slide berisikan desain banner produk Ralodex. Pada slide pertama berisi tentang banner produk perawatan kulit

herbal lokal disertai dengan button click here yang apabila diklik akan menuju pada halaman yang berisi produk Ralodex, slide kedua berisi tentang gambaran produk baru Ralodex yaitu cream wajah dan hand & body lotion dan pada slide ketiga berisi desain best seller produk Ralodex yaitu sabun herbal lokal. Pada bagian video terdapat 2 video yang berisikan informasi produk kategori Ralodex. Selanjutnya bagian menampilkan 3 kategori produk yaitu soap, cream dan hand and body lotion yang apabila diklik maka akan tersambung pada produk Ralodex. Selanjutnya pada bagian produk akan menampilkan 7 produk Ralodex yang dipasarkan. Lalu pada bagian artikel berisikan tiga postingan artikel yang berkaitan dengan produk perawatan kulit herbal lokal. Dan pada bagian akhir *layout website* terapat *footer footer* menampilkan menu dengan submenu *home, shop, about us, contact us* dan FAQ. Dan terdapat menu akun dengan submenu *my account, wishlist, cart* dan *check out*. Serta menampilkan akun media sosial Ralodex yaitu instagram, *whatsapp* dan *e-mail* yang dapat terhubung ke akun media sosial Ralodex.

Implementation and Unit Testing

Setelah proses perancangan selesai, unit perlu dibangun di dalam website ecommerce kemudian dilakukan pengujian agar setiap modul dapat menjalankan fungsinya dengan baik. Implementasi dalam perancangan website e-commerce vaitu dengan membuat desain interface. Desain interface yang digunakan dalam website ecommerce Ralodex Herbal menggunakan dasar hiiau tampilan warna mempromosikan bahwa produk yang dijual oleh CV Rahayu Barokah Gedongsari merupakan produk yang fresh dan terbuat dari bahan alami pilihan. Desain interface yang dibangun antara lain interface home,

interface shop, interface about us, interface contact us, interface FAO, dan interface order tracking. Interface home menampilkan slider, video, kategori produk, produk kami, artikel dan juga footer. Kemudian Interface halaman Shop menampilkan produkproduk merk Ralodex yang dijual oleh CV. Rahayu Barokah Gedongsari. Interface halaman *About Us* menampilkan halaman yang berisi penjelasan tentang perjalanan produk Ralodex. Interface halaman Contact *Us* menampilkan halaman yang berisikan tentang informasi kontak Ralodex dan juga lokasi CV. Rahayu Barokah Gedongsari. Kemudian Interface halaman (Frequently Asked Questions) menampilkan halaman yang berisi tentang informasi dan pertanyaan umum seputar Ralodex. Dan terakhir interface halaman order tracking yang menampilkan halaman berisi proses pelacakan untuk mengetahui informasi pesanan. Kemudian setelah desain interface diimplementasikan, dilakukan unit testing untuk memastikan bahwa persyaratan website e-commerce Ralodex Herbal telah terpenuhi. Metode yang digunakan yaitu alpha testing. Gambar 3 adalah gambar desain interface halaman home.



Sumber: ralodexherbal.com, 2023.

Gambar 3. Desain interface home

Integration and System Testing

Pada tahap ini dilakukan pengujian sistem secara lengkap untuk memastikan bahwa persyaratan perangkat lunak telah terpenuhi. Pengujian dilakukan dengan menguji setiap fungsi dari *interface*. Hasil dari pengujian semua unit *interface* berjalan dengan baik.

Operation and Maintenance

Dilakukan dengan tujuan agar website e-commerce yang sudah dirancang dapat beroperasi secara berkelanjutan, berjalan dengan baik dan berfungsi dengan maksimal. Beberapa hal yang dilakukan

untuk *maintenance* antara lain memperpanjang sewa domain dan hosting, memperbarui CMS, menambah dan memperbarui produk, *upgrade plugin*, memperbarui konten *website* dan pengoptimasian SEO.

Dari implementasi tahapan metode waterfall ke dalam perancangan website ecommerce diperoleh hasil desain dan inovasi. Kinerja website dapat dilihat dari seberapa banyak traffic yang didapat website perusahaan. Gambar 4 rangkuman kinerja situs web Ralodex Herbal pada periode 11 hingga 24 Juli 2023.

Rossa, dkk /AdBis 25, 1, 2024: 75 - 84



Sumber: ralodexherbal.com, 2023.

Gambar 4. Statistik pengunjung website

Berdasarkan gambar 4 terlihat bahwa pengunjung *website* mengalami kenaikan yang cukup signifikan mencapai

80% dari tanggal 23-24 Juli 2023. Pada tabel 1 disajikan data yang menunjukkan lokasi negara pengunjung.

Tabel 1. Data asal negara pengunjung

No.	Asal Negara	Jumlah Pengunjung
1.	Indonesia	367
2.	United States	29
3.	Rusia	3
4.	Germany	13
5.	Australia	1
7.	Finland	2
8.	Pakistan	5
9.	France	4
10.	Netherlands	4
11.	Canada	3
12.	Austria	1
13.	Italy	1
14.	China	6
15.	Singapore	1
16.	Thailand	1
17.	India	1
18.	United Kingdom	2
19.	Switzerland	1
20.	Hongkong	1
21.	Brazil	3
22.	Moldova	1
	Total	456

Sumber: Data primer yang diolah, 2023.

Berdasarkan penjelasan tabel 1 dapat disimpulkan bahwa website Ralodex Herbal memiliki banyak pengunjung baik dari dalam negeri maupun dari luar negeri. Dengan banyaknya pengunjung website Ralodex Herbal, maka media penyebaran informasi melalui website dengan optimasi

SEO berhasil sehingga mampu memperluas jangkauan pemasaran baik antar pulau maupun antar negara.

SIMPULAN

Hasil pembahasan setiap bab dalam skripsi ini mengarah pada kesimpulan

bahwa pembuatan website e-commerce sebagai media penyebaran informasi dan pemasaran produk pada CV. Rahayu Barokah Gedongsari, memberikan kemudahan bagi pengunjung yang akan mengakses website melalui perangkat apa saja, website e-commerce Ralodex CV. Rahayu Barokah Gedongsari memuat banyak informasi detail produk yang dijual, sehingga website tersebut menjadi media penyebaran informasi online. Pembuatan website e-commerce mampu memperluas jangkauan pemasaran brand Ralodex CV. Rahavu Barokah Gedongsari. Iumlah pengunjung website ini dapat diketahui setiap harinya. Pengunjung website Ralodex Herbal selama 2 minggu mulai dari tanggal 11 juli 2023 sampai dengan 24 juli mengalami kenaikan dan memiliki 456 pengunjung. Selain dapat diketahui jumlah pengunjung website setiap harinya, website ini juga dapat diketahui dari mana asal negara pengunjung website. Berdasarkan penjelasan tersebut menunjukkan bahwa dengan adanya website sebagai media penyebaran informasi mampu memperluas jangkauan pemasaran baik antar pulau maupun antar negara.

Berdasarkan implementasi website yang sudah diterapkan maka saran yang sebaiknya dilakukan dalam penggunaan website Ralodex adalah melakukan evaluasi

website setiap beberapa bulan sekali agar website yang telah ada dapat berfungsi dengan maksimal, pemeliharaan sistem harus selalu dilakukan agar website yang dikelola dapat terkontrol dan berjalan dengan baik, memperpanjang sewa domain dan hosting agar website rolodex herbal tetap bisa diakses, melakukan optimalisasi SEO agar dapat terindeks pada search engine dan melakukan promosi melalui media sosial maupun *marketplace* dan melakukan *update* produk maupun artikel yang terbaru agar informasi pada website rolodex herbal CV. Rahayu Barokah Gedongsari selalu ter-update.

DAFTAR PUSTAKA

Wahid, A. A. (2020). Analisis Metode Waterfall Untuk Pengembangan Sistem Informasi. J. Ilmu-ilmu Inform. dan Manaj. STMIK, no. November, 1-5.

Sadi, Lucitasari, D. R., & Khannan, M. S. A. (2019). Designing Mobile Alumni Tracer Study System Using Waterfall Method: an Android Based. International Journal of Computer Networks and Communications Security, 7(9), 196-202.

Sommerville, I. (2011). Software Engineering text book 9th Edition: Addison-Wesley.